

De **HDD Groep** is een succesvol, jong, dynamisch en internationaal bedrijf met als primair werkterrein de fitnessbranche in de Benelux. De HDD Groep bestaat uit drie onafhankelijke bedrijfsonderdelen (BV's) waaronder **Les Mills**, marktleider op het gebied van gestandaardiseerde groepsfitnessprogramma's, **Studion**, reeds 15 jaar marktleider op het gebied van professionele groepsfitnessmaterialen en **SLIM**, specialist in sales-, retentie- en groepsfitnessmanagement.

TER VERSTERKING VAN ONS TEAM ZIJN WIJ OP ZOEK NAAR EEN SALES GEDREVEN, FULLTIME

Accountmanager (M/V)

Noord-Holland/Utrecht/Flevoland

Je taken en verantwoordelijkheden

Realisatie verkoopdoelstellingen met betrekking tot Les Mills licenties, groepsfitnessmaterialen en SLIM trainingen.

Daarnaast ben je verantwoordelijk voor:

- Ontwikkelen van (regionale) accountplannen;
- Verzamelen en analyseren marktinfo;
- Onderhouden contacten met bestaande en nieuwe klanten;
- Opstellen van diverse rapportages.

Jouw profiel

- HBO werk- en denkniveau;
- Sterk sales gedreven;
- Aantal jaren commerciële werkervaring in de fitnessbranche;
- Initiatiefrijk;
- Proactief;
- Affiniteit met Les Mills is een pré.

Wat bieden wij?

Een zeer open en plezierige werksfeer, vast basissalaris, auto, laptop, telefoon en een aantrekkelijke bonusconstructie.

Reageren?

Wil jij als Accountmanager werken in een gepassioneerd, sportief en jong team? Richt je sollicitatie aan:

HDD Groep, t.a.v. Patricia van Gorp, Manager P&O, Elzenweg 37, 5144 MB, Waalwijk of via e-mail: patricia@hddgroep.nl.

Voor meer informatie over de functie kun je contact opnemen met Jan Schilders, Sales Manager, op telefoonnummer +31 (0)6 43 07 31 38.

Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.