



De HDD Groep is een succesvol, jong, dynamisch bedrijf met als primair werkterrein de fitnessbranche in de Benelux. De HDD Groep bestaat uit vier B.V.'s: Les Mills, marktleider in groepsfitnessprogramma's, Studion, marktleider in professionele groepsfitnessmaterialen, SLIM, specialist in sales-, retentie- en groepsfitnessmanagement, en RFE Benelux, leverancier van thuisfitnessproducten.

DE HDD GROEP IS OP ZOEK NAAR EEN SALES GEDREVEN, FULLTIME

Accountmanager (m/v) Noord-Holland/Utrecht/Flevoland

Je taken & verantwoordelijkheden

Je realiseert het op jaarplan vastgestelde aantallen van:

- Les Mills nieuwe clubs
- Les Mills extra licenties
- Groepsfitnessmaterialen

Daarnaast ben je verantwoordelijk voor:

- Ontwikkelen van regionale accountplannen
- Bewaken cancellations
- Verzamelen en analyseren marktinformatie
- Onderhouden contacten met bestaande en nieuwe klanten
- Opstellen van diverse rapportages

Jouw profiel

- MBO werk- en denkniveau
- Sterk sales gedreven
- Initiatiefrijk
- Proactief
- Aantal jaren ervaring in een commerciële functie
- Affiniteit met de fitnessbranche is een vereiste

Wat bieden wij?

Een zeer open en plezierige werksfeer, vast basissalaris, auto, laptop, telefoon en een aantrekkelijke bonusconstructie.

Reageren?

Wil jij als Accountmanager werken in een gepassioneerd, sportief en jong team? Richt dan voor vóór 3 februari 2008 je sollicitatie aan:

HDD Groep, t.a.v. Patricia van Gorp, Manager P&O, Elzenweg 37, 5144 MB Waalwijk of via e-mail: patricia@hddgroep.nl.

Voor meer informatie over de functie kun je contact opnemen met Wiljan Nijenhuis, Sales Manager, telefoon +31(6)-10 88 34 61.

Voor deze functie is er een recruitmentdag gepland op dinsdag 7 februari 2008 te Waalwijk.

Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.